

■ UCB pretende invertir hasta US\$ 30 millones en operación

Familia Rishmague negocia compra de un segundo banco en EE.UU.

DANIEL GARCÍA SCH.

Enviado especial a Miami

Una consolidación definitiva es lo que está buscando el grupo chileno Rishmague en el negocio bancario en Estados Unidos. Su ingreso al mercado se produjo hace poco más de un año luego de obtener la licencia de parte de la estricta legislación estadounidense, luego de lo cual dio vida al Unit Credit Bank (UCB).

Este es "un banco de nicho orientado a la atención personalizada de inversionistas desde los US\$ 50 mil hacia arriba", según comenta Miguel Rishmague, presidente de esta entidad e hijo de Odde Rishmague, quien desde Chile está a la cabeza del holding UCB que también participa en el ámbito de las asesorías financieras, factoring y en el negocio inmobiliario.

Y a un año de la puesta en marcha del banco, cuya casa matriz -con una bandera chilena en su fachada- esta instalada en pleno centro financiero de South Miami, ya cuenta con más de US\$ 50 millones en activos y está en avanzadas conversaciones para fusionar otra entidad que los haga superar los US\$ 150 millones en activos.

"En esta operación vamos solos como grupo UCB y se podría concretar durante el primer trimestre de 2003. Estamos viendo un banco que maneje activos por sobre los US\$ 100 millones, que sea estadounidense pero que tenga una cartera similar al perfil que tiene nuestro banco. La inversión que haremos estaría en el rango entre US\$ 20 millones y US\$ 30 millones", indica Rishmague, quien pese a vivir desde niño en Miami conserva la nacionalidad chilena.

Aunque la intención es comprar el banco completo, el ejecutivo no descarta la posibilidad de adquirir parte de la cartera de clientes de la entidad.

Crecimiento

El presidente de UCB explica que existen tres bancos con los que se está negociando la fusión. Sin embargo, con uno de ellos se está en una etapa más avanzada, ya que ofrece una de las "características indispensables" para la compra: una cartera de préstamos de alto riesgo bien respaldada.

"El banco con el que estamos trabajando tiene alrededor de un 35% de su cartera en este tipo de créditos, esto es aceptable; pero de todas formas, estamos analizando en detalle el monto de las operaciones y los estudios de riesgos que se hicieron. Es un tema muy delicado", sostiene Rishmague.

UCB grupo cuenta en Chile con tres áreas de nego-

cios: Factoring, inmobiliario y asesorías financieras. "Queremos tener un banco de nicho para personas ABC1 en Chile en 2005 porque hay mucho potencial y mucho que invertir. Los chilenos prefieren invertir en su país porque es seguro desde el punto de vista político y de la regulación", afirma Miguel Rishmague.

Respecto de la visión que

se tiene en Estados Unidos, el ejecutivo añade que "se mantiene la imagen de un país serio con bajos índices de corrupción. Los últimos hechos (caso coimas) apenas se han escuchado acá y son de baja importancia. El rating internacional sigue siendo muy bueno y eso es lo relevante".



Según el presidente de UCB, como grupo están analizando la posibilidad de ingresar en el mercado de los seguros en Estados Unidos y,

además, actuar como intermediarios o "fideicomisarios" de dineros de entidades o personas naturales, como herencias o dineros de fundaciones.

SAMSUNG

Cámbiate al Tantus 25"

Pero cámbiate ya, este precio no se volverá a repetir.



Tantus 25"

Ahora \$259.900

Antes \$289.900 **CL25K4**



Excelencia DigitAll

Tantus

La mejor imagen, el mejor sonido, en el tamaño justo. Tantus Flat, 25" de tecnología. Imagen real, sonido perfecto, en el tamaño preciso. Qué esperas para tener la pantalla plana a la medida de tus expectativas.

WWW.VIVELO.CL

Promoción válida en distribuidores autorizados hasta 25.12.02 o hasta agotar stock.