



FERNANDO VEGA L.

fvega@eldiario.cl

En un grupo financiero regional, orientado principalmente al negocio de la banca privada, pretende convertirse la familia Rishmague. Los dueños del único banco de capitales chilenos que opera en Miami, el Union Credit Bank, esperan crecer en la región atendiendo las necesidades de manejo de activos de las personas de más altos ingresos de esta parte del planeta, que arrancando de tanta volatilidad buscan seguridad en una firma regulada por las leyes de Estados Unidos.

Se trata de un ambicioso proyecto que tendrá como cabeceras de playa a Miami por el norte y a Santiago por el sur. Desde la ciudad estadounidense atenderán hasta Bogotá y Caracas, mientras que de la capital chilena hasta Quito.

"Desde que vivo en Miami en 1964, la consideré la capital de Latinoamérica. Y eso hace que nosotros tengamos una muy buena plataforma en esa ciudad y creemos que la vamos a hacer crecer fuertemente en el futuro", dice Odde Rishmague presidente del UCB Group y cabeza de la familia. Su hijo Miguel maneja el banco en Miami, mientras que él se hace cargo del grupo.

Inestabilidad

Luego de que se conociera

■ A través de operaciones en Miami y Santiago, orientadas a la banca privada

Familia Rishmague busca convertirse en grupo financiero latinoamericano

En 2005 ó 2006 podrían incorporar un socio y pedir licencia en Chile



Odde Rishmague, presidente del UCB Group y cabeza de la familia.

el interés del empresario Alvaro Saieh -con quien comparte la propiedad de Corp Group, el holding que controla Corpbanca- de instalar también un banco en Miami, Rishmague ha debido aclarar más de una vez que se trata de proyectos diferentes y que no están buscando un socio.

Para dejar las cosas bien claras, agrega luego que sí participará en el aumento de capital de Corpbanca, entidad en la cual su familia participa junto a otros inversio-

nistas a través de Corp Group Holding con el 24% de la propiedad. En ese proyecto acompañan a Saieh algunos de sus socios en Corpbanca.

Sobre cómo el banco de Estados Unidos se ha visto favorecido con la inestabilidad de la región, marcada por la crisis de Argentina, Uruguay y Paraguay, más la inestabilidad política en Perú, Bolivia, Colombia y Venezuela y la incertidumbre por el cambio de gobierno en Brasil, el empresario

asevera que "con buena o mala estabilidad, Miami siempre ha sido el centro de Latinoamérica para las inversiones y, por lo tanto, toda la gente que es pudiente dentro de la región tiene sus dineros o parte de ellos allá, ya sea en depósitos bancarios, productos financieros o propiedades".

Platas afuera

- ¿Y los chilenos ricos se están llevando la plata?

- No, no tenemos muchos chilenos. Los chilenos

pueden ser hoy el 20% del total que manejamos. Chile es un país que tiene una economía sana, un país sano y la gente que invierte en productos financieros y depósitos lo hace por tener un mayor movimiento internacional de sus dineros, no para sacarlo del país como sucede en otras partes de la región y que mantienen mucho más dinero afuera por la inseguridad, los problemas políticos; cosa que Chile no tiene. Tenemos problemas pequeños, pero nuestra economía está excelente.

- ¿Cuánto dinero manejan?

- Tenemos una cartera interesante, de unos US\$ 15 millones en productos financieros manejados desde Chile, y creo que ese monto al final de 2003 bordeará los US\$ 100 millones. Corresponde a personas que ponen desde US\$ 50 mil para arriba en depósitos o productos financieros. Pero los mayores clientes son los de US\$ 500 mil para arriba y, por eso, en tan corto tiempo, se arma una caja

tan grande.

Licencia en Chile

Consultado si a raíz de su plan regional y las flexibilizaciones de la normativa chilena para que ahora un inversionista pueda fundar un banco con la mitad del capital que se pedía hace más de un año, Rishmague asevera que sólo después de 2005 podrían pensar en "un banco de segundo piso en Chile". Explica que no se trataría de una entidad masiva, orientada a préstamos, sino que a la banca de inversión, "como lo que se ha hecho en Miami".

"Sabemos que están dando licencias y creemos que se necesitan más bancos en Chile porque hay grandes entidades y pocas de nicho. Pero vamos a esperar unos años antes de ver si tomamos o no la decisión", añade.

En cuanto la formación de un holding atacar la región, el empresario explicita que si bien esa figura todavía no se crea en términos legales, ya se está trabajando bajo la figura del conglomerado, que llevará el nombre de UCB Group, las iniciales del banco de Miami.

"Tenemos planes de que para 2005 ó 2006 ya tengamos el holding formado e incorporar un socio, pero manteniendo la familia el control del 70%. Porque lo que yo estoy haciendo es un banco para la familia y no para posteriormente venderlo", advierte.

■ A septiembre

Sube utilidad de industria de seguros generales

Buenos resultados tuvieron las compañías de seguros generales a septiembre. Las utilidades del sector alcanzaron a \$ 4.501,2 millones, lo que representa una variación de 14,13% comparado con igual lapso de 2001. Mientras, las primas directas sumaron \$ 3.943,9 millones, es decir, 30,8% más que hace un año.

En el ámbito de los seguros de vida, no obstante, el panorama fue negativo. En este segmento, el sector se vio afectado por una pérdida de \$ 11.755 millones, que se comparan con los \$ 24.541 millones

de utilidades del mismo lapso de 2001.

Las primas directas en este ámbito cayeron 5,7%. Según representantes del sector, estos números negativos se explican por la venta de rentas vitalicias, ya que las compañías -antes de traspasar los fondos desde las AFP- deben generar un respaldo que es más grande que la prima, por lo que se produce este desfase que puede durar varios meses. Coincide que las compañías más fuertes en rentas vitalicias registran los montos más negativos en sus resultados.

SEGUROS GENERALES: EL DETALLE POR COMPAÑÍA

	RESULTADO DEL EJERCICIO		PRIMA DIRECTA	
	SEP-02	VAR(%) 02/01	SEP-02	VAR(%) 02/01
	EN MILES \$		EN MILES \$	
La Interamericana	2.447.818	68,38	47.075.328	58,16
Cruz del Sur	1.793.817	10,07	74.457.963	36,90
Chilena Consolidada Seguros Generales	726.664	-41,43	54.879.942	50,93
Mapfre Seguros Generales	411.480	100,53	36.890.074	45,48
Mutualidad de Carabineros	396.170	12,76	520.947	5,52
Credito Continental	338.630	38,74	3.735.449	31,75
BCI Seguros Generales	336.774	33,20	16.860.879	24,39
Chubbs Cia de Seguros Generales	331.915	-44,99	6.102.264	41,19
Mapfre Garantía	313.916	86,56	2.157.677	10,23
AGF Allianz Cia de Seguros Generales	200.693	N.A.	30.086.805	-11,11
ACE Seguros	129.561	N.A.	13.213.613	109,11
Royal & Sun Alliance Seguros (Chile)	113.929	-82,60	32.591.646	17,62
ABN Amro	103.165	N.A.	9.609.561	24,31
Coface	84.270	7,04	1.724.490	70,81
Le Mans	70.746	-82,64	9.004.222	5,16
Renta Nacional	-118.828	N.A.	4.494.849	-7,20
Aseguradora Magallanes	-396.222	N.A.	22.499.286	5,37
Seguros Security Prevision Generales	-607.764	N.A.	11.263.208	-0,35
Cardif	-702.750	N.A.	9.141.190	110,85
Consortio Nacional de Seguros	-1.472.695	N.A.	6.857.248	58,66
Total	4.501.289	14,13	393.166.641	30,89

FUENTE: EL DIARIO sobre la base de FECU

■ BREVES

CONOSUR.- Dos marcas inscribió Financiera Conosur, entidad ligada a la familia Del Río, como parte del proceso de acentuar su presencia en la banca local y cuya autorización se prevé para esta semana. Según lo publicado ayer en el Diario Oficial, los nombres son "Banco Conosur" y "Bancoconosur".

ABN AMRO.- El beneficio del banco de inversión ABN AMRO subió por primera vez en dos años. La firma holandesa ganó el tercer trimestre 591 millones de euros (US\$ 601,047 millones), 24% más que en el mismo período de 2001, gracias al recorte de gastos y a la buena marcha del negocio hipotecario en Estados Unidos.